

# 30-Day

PLAN D'ACTION



# Table des Matières

|  |    |
|--|----|
| Votre Pourquoi.....                                    | 3  |
| Votre Vision.....                                      | 4  |
| Pourquoi le Marketing de Réseau.....                   | 5  |
| Pourquoi Isagenix.....                                 | 7  |
| Primes d'Introduction de Produits (PIP).....           | 8  |
| • En Ce Moment Argent.....                             | 9  |
| • Plan de Rémunération des Équipes Exemple.....        | 10 |
| • Pratique.....  | 11 |
| • Gagner du Potentiel Avec Isagenix .....              | 12 |
| • Carte Vers Cristal Directeur Exécutif Supérieur..... | 14 |
| Bâtir la Communauté.....                               | 16 |
| • Développez Votre Équipe.....                         | 16 |
| • Reconnaissez Votre Équipe.....                       | 18 |
| Événements.....  | 20 |
| Connexion.....   | 22 |
| • Qui Connaissez-Vous.....                             | 22 |
| • Aperçu Des Activités Hebdomadaires.....              | 24 |
| Médias Sociaux.....                                    | 25 |
| Système Simple : PVC 1-2-3.....                        | 26 |
| Comment Bâtir Vos 30 Prochains Jours.....              | 28 |
| • Établissement des Objectifs.....                     | 29 |
| • Semaine Idéale.....                                  | 36 |
| • Une Heure par Jour.....                              | 37 |
| Un Message Important de Votre Équipe des Ventes.....   | 40 |
| Amérique du Nord Équipe des Ventes.....                | 41 |
| Ressources.....  | 42 |

# Définir votre “POURQUOI”

Un “**POURQUOI**” fort est ce qui vous aidera à réussir. Quel est votre “**POURQUOI**”? Pensez à qui ou quoi vous motive à bâtir votre entreprise. Demandez à chaque Membre de votre équipe ce qui les motive à bâtir les leurs. Un “**POURQUOI**” bien défini vous aidera, vous et votre équipe, à surmonter les obstacles inattendus lorsqu’ils se présentent.

Quel est votre “**POURQUOI**”?

*Pour vous aider à définir le vôtre, répondez aux questions suivantes.*

1. Qui ou qu’est-ce qui vous motive le plus? Qui ou qu’est-ce qui motive vos actions **MAINTENANT?** (p. ex., couvrir les factures mensuelles, économiser pour des vacances en famille, etc.)

---



---



---

2. Comment remplirez-vous votre “**POURQUOI**”? Quels plans ou étapes mettrez-vous en place pour vous aider à réaliser votre “**POURQUOI**”?

---



---



---

3. Comment pouvez-vous aider les membres de votre équipe à remplir leur “**POURQUOI**”?

---



---



---

*“Les gens achètent des produits ou des services non pas pour ce qu’ils sont, mais pour ce qu’ils représentent. Lorsque vous approchez votre entreprise, pensez à **POURQUOI** vous le faites. Les gens n’achètent pas **CE** que vous faites, ils achètent **POURQUOI** vous le faites.”*

- Simon Sinek



## NUMÉRISER-MOI

Pour en savoir plus sur le concept “**POURQUOI**”, regardez cette vidéo par “Simon Sinek : Comment les grands leaders inspirent l’action.”



# Pourquoi Isagenix?



- Entreprise établie avec plus de 20 ans de succès dans l'industrie
- Exploitation dans 24 pays
- Plus de 8,8 milliards de dollars en ventes mondiales
- Souplesse du temps pour un revenu complémentaire
- Systèmes de formation en ligne simples
- Produits perturbateurs de marché
- Digne de confiance et respecté à l'échelle internationale
- Plus de 47 millions de dollars remis à des organismes de bienfaisance
- Engagement sans compromis envers la qualité avec plus de 16 études cliniques et ce n'est pas fini

## Qu'est-ce que l'Isagenix? "Engagement sans compromis"?



### SOUTENU PAR LA SCIENCE ET LA NATURE

Approuvé par les nutritionnistes



### FAIT D'INGRÉDIENTS NATURELS

Sans arômes, colorants ou édulcorants artificiels



### APPROVISIONNEMENT RESPONSABLE

Isagenix utilise des emplacements régionaux pour minimiser notre empreinte mondiale et maximiser la fiabilité du produit



### SANS GLUTEN

Tous les produits Isagenix sont sans gluten



### LACTOSÉRUM NON DÉNATURÉ PROVENANT DE L'HERBE VACHES ÉLEVÉES EN PÂTURAGE

Non traité avec des antibiotiques de routine (trouver dans ces produits Isagenix : IsaLean® Boissons frappées, IsaPro®, Boissons frappées IsaLean® PRO, Mélange complet de boissons frappées IsaLean®, et protéines AMPED™ Tri-Release)



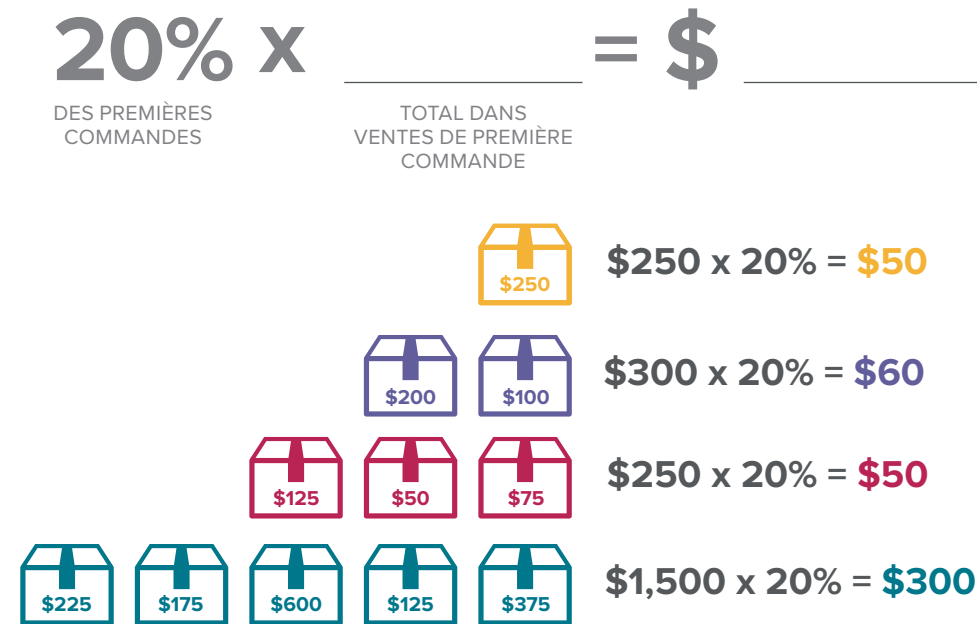
### TESTS DE QUALITÉ RIGOUREUX

Pour l'activité microbienne, les métaux lourds, et plus de 70 pesticides différents

# Primes d'Introduction de Produits (PIP)



Isagenix donne aux associés indépendants la possibilité de gagner de l'argent lorsqu'ils aident personnellement un nouveau Client commence à utiliser les produits Isagenix. Si vous êtes un Associé, vous pouvez obtenir un produit unique Prime d'introduction de 20 % des ventes aux nouveaux clients du 26 décembre 2022 au 26 mars 2023.



### PRIMES SUPPLÉMENTAIRES:

- Prime Consultant = 50 \$ lorsque vous parrainer une Client à gauche et une autre à droite.

**DE PLUS, aidez vos deux personnes personnellement inscrites à chaque action avec deux personnes et gagnez:**

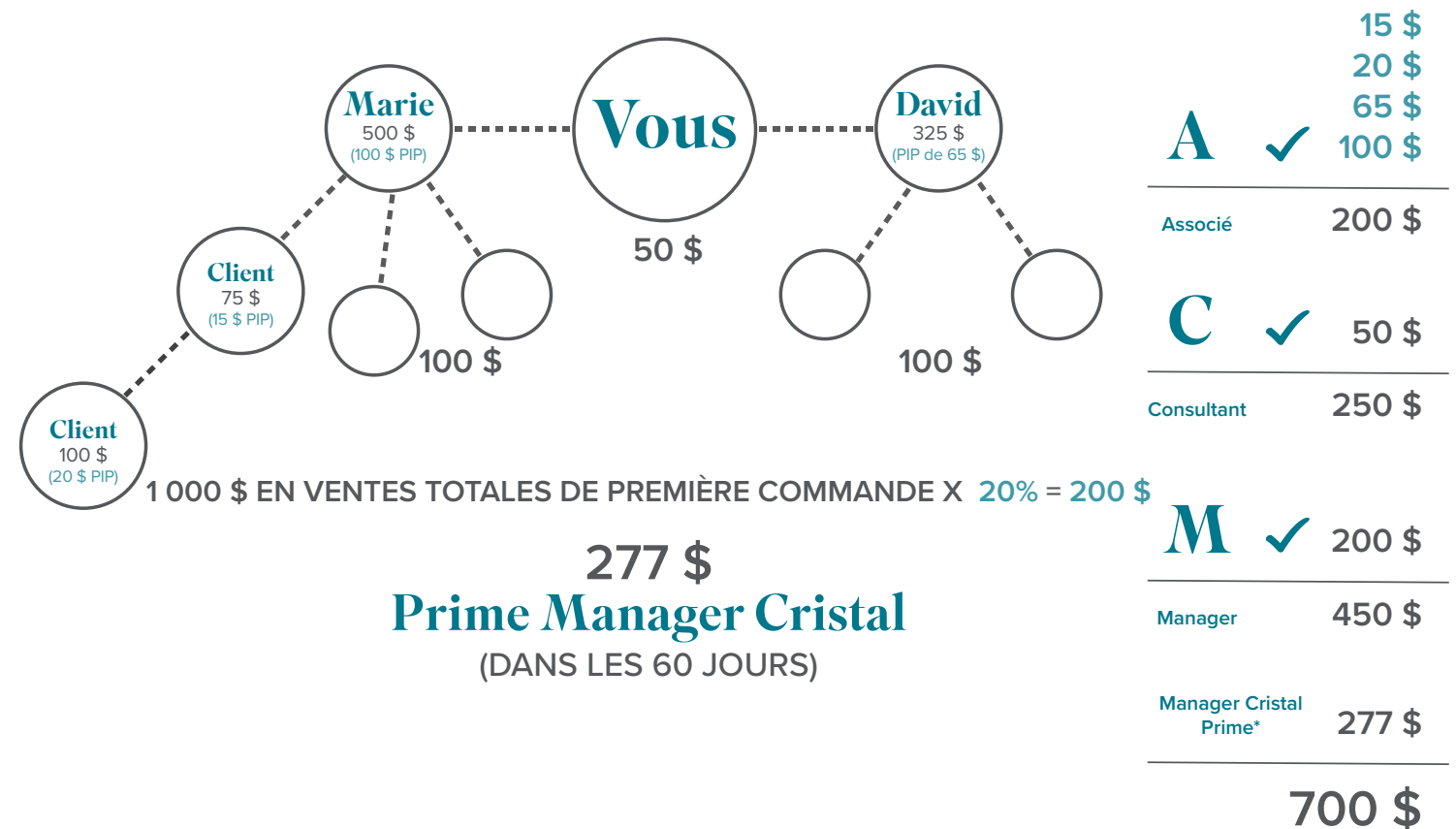
- 2 x Prime Consultant personnellement parrainés = 200 \$
- Prime d'avancement du rang de Cristal Manger = 250 \$

**GRAND TOTAL = Jusqu'à 500 \$ US + 20% PIP**

Les résultats ne sont pas typiques. À des fins d'illustration seulement. Les réalisations exigent des compétences, du temps et un travail régulier et, même dans ce cas, elles ne sont pas garanties. Les revenus varient en fonction de nombreux facteurs. En 2025, le revenu moyen de tous les associés Isagenix des États-Unis, actifs et inactifs, était de 943.61 \$ avant dépenses. Le revenu moyen de tous les associés américains qui ont gagné de l'argent grâce à Isagenix en 2025 était de 4 556 \$ avant les dépenses. Voir IsagenixEarnings.com pour plus d'informations

# Argent en Ce Moment

Isagenix a créé un processus pour vous aider à gagner de l'argent en partageant des produits.



\*La Prime de 250 \$ du Manager Cristal doit être effectuée dans les 60 jours suivant le devenir Associé indépendant Isagenix. Les résultats ne sont pas typiques. À des fins d'illustration seulement. Les montants indiqués ici reflètent les bénéfices disponibles en supposant que toutes les conditions sont remplies et ne sont pas des projections ou des garanties. Isagenix ne garantit aucun montant de gains. Les réalisations exigent des compétences, du temps et un travail régulier et, même dans ce cas, elles ne sont pas garanties. Les revenus varient en fonction de nombreux facteurs. En 2025, le revenu moyen de tous les associés Isagenix des États-Unis, actifs et inactifs, était de 943.61 \$ avant dépenses. Le revenu moyen de tous les associés américains qui ont gagné de l'argent grâce à Isagenix en 2025 était de 4 556 \$ avant les dépenses. Voir IsagenixEarnings.com pour plus d'informations.

# Plan de Rémunération des Équipes



## ARGENT EN CE MOMENT - EXEMPLE

Supposons que <.....name.....> inscrit avec des produits d'une valeur de 500 \$, Isagenix vous paierait une Primes d'introduction de produits (PIP) de 100 \$, 20 % de 500 \$.

Ensuite, si <.....name.....> s'est inscrit avec des produits d'une valeur de 325 \$, Isagenix vous paierait un produit Prime d'introduction de 65 \$, 20 % de 325 \$.

Vous gagnez un total de 165 \$.

Maintenant, si vous avez inscrit l'une de ces personnes, une dans votre équipe de gauche et une dans votre équipe de droite, vous obtenez votre première Prime d'avancement de rang et devenez Consultant, et obtenez une prime unique de 50 \$.

Vous gagnez un total de 215 \$ pour avoir aidé deux nouveaux clients à démarrer.

Ensemble, nous aiderions vos deux amis à faire exactement ce que vous avez fait en partageant Isagenix avec encore deux nouvelles personnes

Si les deux partagent Isagenix avec deux nouveaux clients chacun, vous recevrez une prime de 100 \$ pour aider <.....name.....> et une autre prime de 100 \$ pour aider <.....name.....>.

Jusqu'à maintenant, vous auriez gagné un total de 415 \$.

Si vous l'avez fait au cours de vos 60 premiers jours de devenir un Associé Isagenix, vous gagneriez votre avancement de deuxième RANG au poste de Manager et recevez une autre prime unique de 250 \$.

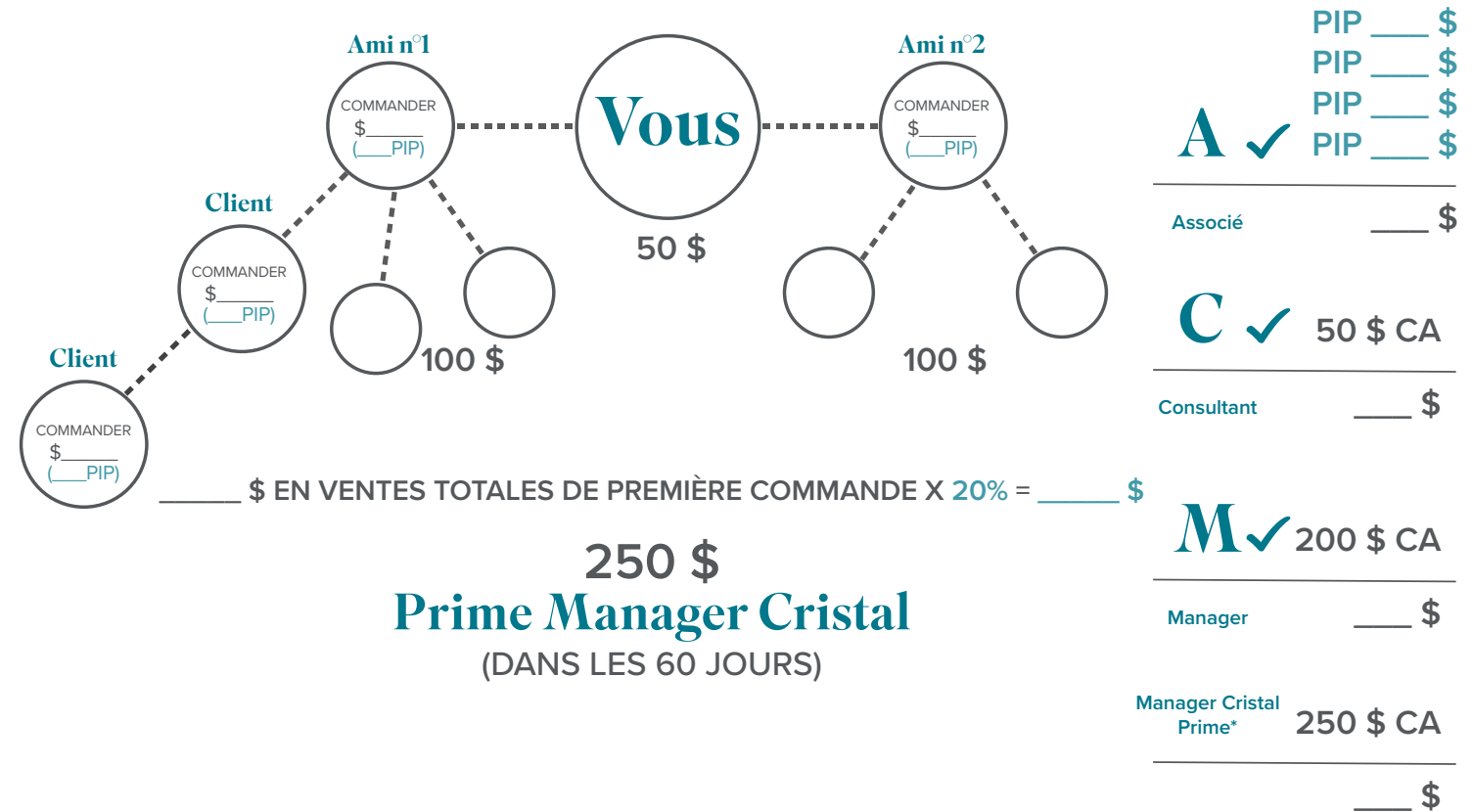
C'est un grand total de 665 \$ imaginez ce que vous pourriez faire avec cet argent supplémentaire! Et qu'y a-t-il de plus en répétant ces étapes simples, vous aurez l'occasion de gagner encore plus!

Ce n'est que le début de l'occasion de gagner avec Isagenix.

## Formule en Action

|   |
|---|
| <p><b>20% X</b> _____ = _____</p> <p>DES PREMIÈRES COMMANDES      TOTAL DANS VENTES DE PREMIÈRE COMMANDE</p>                |
| <p>+</p>  |
| <p><b>AIDEZ VOS 2 PERSONNELLEMENT INSCRIT CHAQUE ACTION AVEC DEUX PERSONNES (DANS LES 60 JOURS)</b>      <b>500 \$*</b></p> |
| <p><b>TOTAL =</b></p>   |

## EXERÇONS-NOUS



## PRATIQUEZ ICI

\*La Prime de 250 \$ du Manager Cristal doit être effectuée dans les 60 jours suivant le devenir Associé indépendant Isagenix. Les résultats ne sont pas typiques. À des fins d'illustration seulement. Les montants indiqués ici reflètent les bénéfices disponibles en supposant que toutes les conditions sont remplies et ne sont pas des projections ou des garanties. Isagenix ne garantit aucun montant de gains. Les réalisations exigent des compétences, du temps et un travail régulier et, même dans ce cas, elles ne sont pas garanties. Les revenus varient en fonction de nombreux facteurs. En 2025, le revenu moyen de tous les associés Isagenix des États-Unis, actifs et inactifs, était de 943.61 \$ avant dépenses. Le revenu moyen de tous les associés américains qui ont gagné de l'argent grâce à Isagenix en 2025 était de 4 556 \$ avant les dépenses. Voir IsagenixEarnings.com pour plus d'informations.

\*La Prime de 250 \$ du Manager Cristal doit être effectuée dans les 60 jours suivant le devenir Associé indépendant Isagenix. Les résultats ne sont pas typiques. À des fins d'illustration seulement. Les montants indiqués ici reflètent les bénéfices disponibles en supposant que toutes les conditions sont remplies et ne sont pas des projections ou des garanties. Isagenix ne garantit aucun montant de gains. Les réalisations exigent des compétences, du temps et un travail régulier et, même dans ce cas, elles ne sont pas garanties. Les revenus varient en fonction de nombreux facteurs. En 2025, le revenu moyen de tous les associés Isagenix des États-Unis, actifs et inactifs, était de 943.61 \$ avant dépenses. Le revenu moyen de tous les associés américains qui ont gagné de l'argent grâce à Isagenix en 2025 était de 4 556 \$ avant les dépenses. Voir IsagenixEarnings.com pour plus d'informations.













# Aperçu des activités

Chaque semaine, vous devez effectuer au moins une des activités suivantes pour créer de nouvelles connexions, présenter l'occasion Isagenix, et enseigner ou former votre équipe. C'est le moment idéal d'utiliser le Système pour établir de nouvelles connexions!

## CONNEXION

- Communiquez avec un vieil ami
- Trouver un nouvel ami sur les médias sociaux
- Parlez à quelqu'un en file pour prendre un café, à la caisse, etc.
- Parlez à quelqu'un de nouveau au gym
- Faites un suivi avec quelqu'un à qui vous avez parlé d'Isagenix
- Ajoutez de nouvelles personnes à votre liste « Qui vous connaissez »
- Demander des recommandations de clients existants
- Demandez à quelqu'un de jeter un coup d'œil à Isagenix sur les médias sociaux

## PRÉSENTATION

- Organiser un événement à domicile
- Faites un appel à trois avec votre nouveau Client potentiel et votre équipe de soutien.
- Envoyer une vidéo « L'avantage Isagenix » à un nouveau Client potentiel

## ENSEIGNEMENT OU FORMATION

- Encourager un nouvel utilisateur de produit
- Publier sur la page Facebook de votre équipe
- Passez en revue l'argent du moment avec un nouvel Associé
- Ouvrir les appels de boîte avec les nouveaux clients
- Aidez un nouvel Associé à faire un appel à trois avec l'un de ses nouveaux clients potentiels
- Élaborez la carte de votre équipe pour Directeur exécutif Cristal
- Conférences à trois avec les membres de votre équipe
- Aidez le Membre de votre équipe à parrainer une nouvelle personne

**Pour plus d'idées sur les activités génératrices de revenu**, joignez-vous à notre groupe Facebook d'Isagenix Business: [Facebook.com/Groups/Isagenix.Business](https://www.facebook.com/Groups/Isagenix.Business).



# Édias Sociaux

## MEILLEURES PRATIQUES EN MATIÈRE DE MÉDIAS SOCIAUX

### Simplicité

- Gardez vos liens uniques accessibles (même lorsque vous ne faites pas de promotion directe) en utilisant un menu personnalisé (p. ex., Linktree).

### Variation du Contenu

- Gardez le contenu frais en le mélangeant entre le contenu de style de vie et les photos de produits (p. ex., Linktree).

### La vidéo Est Roi

- La vidéo domine l'espace des médias sociaux. Nous recommandons de présenter les produits dans une vidéo pour une portée maximale.

### Éclairage

- Assurez-vous que votre contenu est bien éclairé pour obtenir les meilleurs résultats et plus de clarté.

### Mots-Clics + Comptes Marqués

- Incluez toujours les pseudonymes et les mots-clics appropriés.
- N'hésitez pas à ajouter des mots-clics supplémentaires pour les produits et les sujets connexes.
- Exemples de produits : #IsaLeanShake #WholeBlendShake #CollagenElixir #RechargeNAD
- Exemples de sujets : #ProteinShake #IntermittentJeûne #CleanseDayMercredi #Ingrédients des superaliments

### Soyez Vous-Même

- Il ne s'agit pas d'une solution universelle; déterminez ce qui vous semble le plus authentique et ce qui est unique l'auditoire s'engagera de façon constante.

### Créativité du Contenu

- N'ayez pas peur de sortir des sentiers battus et de créer des vidéos ou des photos qui se fondent dans vos propres marque.
- Fournir uniquement des allégations précises et conformes sur les produits. Ils peuvent être obtenus directement de notre pages de produits (Isagenix.com).

### Amusant-Vous

- Le meilleur type de contenu est amusant et pertinent!



# COMMENT CONSTRUIRE Vos 30 Prochains Jours

## ÉTAPE 1: APPRENDRE UN SYSTÈME SIMPLE : PVC 1-2-3

Laissez notre méthode PVC simple vous aider à obtenir de nouveaux clients et à bâtir une entreprise prospère. Nous vous montrerons exactement ce qu'il faut envoyer et ce qu'il faut dire.

## ÉTAPE 2: ÉTABLIR DES OBJECTIFS

Établissez vos objectifs ambitieux pour les 30 prochains jours! Que voulez-vous accomplir avec Isagenix? Les deux physiquement et financièrement, c'est le moment de mettre un stylo sur papier et de vous engager à atteindre vos objectifs!

## ÉTAPE 3: PLANIFIER LES ACTIVITÉS

Chaque semaine, vous devriez bâtir votre entreprise en effectuant des tâches dans les domaines suivants : la connexion, la présentation et l'enseignement ou la formation. Planifiez votre semaine pour inclure les activités de chaque zone.

## ÉTAPE 4: PLANIFIEZ VOTRE SEMAINE IDÉALE

Nous sommes tous occupés, nous le comprenons! Avec tant de choses différentes qui exigent votre temps et votre attention, il peut être difficile à déterminer quand vous avez le temps de bâtir votre entreprise. Utilisez ceci pour indiquer les heures vous avez des engagements (travail, fonctions pour enfants, etc.), où vous ne pouvez pas bâtir votre entreprise Isagenix, et identifiez les périodes où vous pouvez bâtir votre entreprise chaque semaine. Après avoir décrit votre idéal semaine, vous l'utiliserez pour planifier des activités génératrices de revenu chaque semaine pour vos trente prochains jours.

## ÉTAPE 5: UNE HEURE PAR JOUR

Vous avez une heure pour travailler sur votre entreprise aujourd'hui? Voici quelques tâches rapides que vous pouvez effectuer pour rester engagé dans votre entreprise. Planifiez-les chaque semaine pour vous concentrer sur ces sources de revenu activités.

## RÉPÉTEZ!

Une fois que vous avez terminé votre plan d'action 30-Day, répétez le processus pour continuer à travailler vers objectifs que vous avez fixés.

# Établissement des Objectifs



Au cours des 30 prochains jours :

1. Je partagerai l'histoire d'Isagenix \_\_\_\_\_ fois par jour pendant \_\_\_\_\_ jours par semaine.
2. J'enverrai \_\_\_\_\_ photos par semaine.
3. Je vais parrainer \_\_\_\_\_ personnes par mois avec un système ou un emballage Isagenix
4. Je gagnerai le Club Bâtitteur d'équipe ce mois-ci en :  
 2 Inscriptions  
 5 Inscriptions
5. Je vais passer \_\_\_\_\_ heures par jour pendant \_\_\_\_\_ jours par semaine à faire affaire avec Isagenix.

Il devrait s'agir du temps consacré à des activités génératrices de revenu, comme le fait de commencer un nouveau Membre avec un Le système Isagenix, le partage de l'histoire d'Isagenix et l'aide à la création d'un nouveau partenaire commercial.

6. 6. Mon RANG de reconnaissance sera \_\_\_\_\_ dans les 30 jours suivant \_\_\_\_\_ .
7. Je ferai le cycle \_\_\_\_\_ fois par semaine d'ici le \_\_\_\_\_ .

### CONSEIL:

**Consultant** 0-1 Consultants personnellement parrainés

**Manager** 2 à 5 Consultants personnellement parrainés

Le Manager/Manager Cristal moyen développe 1 Consultant pour chaque inscription du 3 août.\*

**Directeur** 6-9 Consultants personnellement parrainés

Le Directeur moyen/Directeur Cristal développe 1 Consultant pour chaque inscription du 4 juin.\*

**Directeur exécutif** de 10 Consultants personnellement parrainés

En moyenne, le Directeur exécutif Directeur exécutif Cristal développe un Consultant pour chaque inscription de 5,9\*.

8. 8. Lorsque j'atteindrai mon objectif d'ici \_\_\_\_\_ , je me sentirai \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ .

9. 9. Lorsque j'atteindrai mon objectif d'ici le \_\_\_\_\_ , je célébrerai d'ici le \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ .

Signature

Date

Les résultats ne sont pas typiques. À titre d'illustration seulement. Les réalisations exigent des compétences, du temps et un travail régulier et, même dans ce cas, elles ne sont pas garanties. Les revenus varient en fonction de nombreux facteurs. En 2025, le revenu moyen de tous les associés Isagenix des États-Unis, actifs et inactifs, était de 943.61 \$ avant dépenses. Le revenu moyen de tous les associés américains qui ont gagné de l'argent grâce à Isagenix en 2025 était de 4 556 \$ avant les dépenses. Voir IsagenixEarnings.com pour plus d'informations.



# d'Horaire À Temps Partiel



## AUJOURD'HUI EST

JOUR: *Mardi*

DATE:

OBJECTIF:

## LISTE DES CHOSES À FAIRE

- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

## CALENDRIER

|          |   |
|----------|---|
| 6:00 AM  | <i>Méditation, préparation de laits frappés</i>                 |
| 6:30 AM  |   |
| 7:00 AM  | <i>Texte de l'équipe - Message de motivation</i>                |
| 7:30 AM  | <i>Se rendre au travail</i>                                     |
| 8:00 AM  |   |
| 8:30 AM  |   |
| 9:00 AM  |   |
| 9:30 AM  |   |
| 10:00 AM | <b>TEMPS DE TRAVAIL</b>   |
| 10:30 AM |   |
| 11:00 AM |   |
| 11:30 AM |   |
| 12:00 PM | <i>Dîner - consultez l'application Penny, faites 2 contacts</i> |
| 12:30 PM |   |
| 1:00 PM  |   |
| 1:30 PM  |   |
| 2:00 PM  |   |
| 2:30 PM  |   |
| 3:00 PM  | <b>TEMPS DE TRAVAIL</b>   |
| 3:30 PM  |   |
| 4:00 PM  |   |
| 4:30 PM  |   |
| 5:00 PM  |   |
| 5:30 PM  |   |
| 6:00 PM  | <i>Souper en famille</i>  |
| 6:30 PM  |   |
| 7:00 PM  |   |
| 7:30 PM  |   |
| 8:00 PM  | <i>Appel d'équipe</i>   |
| 8:30 PM  |   |
| 9:00 PM  |   |
| 9:30 PM  |   |
| 10:00 PM |   |
| 10:30 PM |   |
| 11:00 PM |   |
| 11:30 PM |   |
| 12:00 AM |   |

# Exemple d'Horaire À Temps Partiel

## AUJOURD'HUI EST

JOUR:

DATE:

OBJECTIF:

## LISTE DES CHOSES À FAIRE

- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

## CALENDRIER

|          |                         |
|----------|-------------------------|
| 6:00 AM  |                         |
| 6:30 AM  |                         |
| 7:00 AM  |                         |
| 7:30 AM  |                         |
| 8:00 AM  |                         |
| 8:30 AM  |                         |
| 9:00 AM  |                         |
| 9:30 AM  |                         |
| 10:00 AM | <b>TEMPS DE TRAVAIL</b> |
| 10:30 AM |                         |
| 11:00 AM |                         |
| 11:30 AM |                         |
| 12:00 PM |                         |
| 12:30 PM |                         |
| 1:00 PM  |                         |
| 1:30 PM  |                         |
| 2:00 PM  |                         |
| 2:30 PM  |                         |
| 3:00 PM  | <b>TEMPS DE TRAVAIL</b> |
| 3:30 PM  |                         |
| 4:00 PM  |                         |
| 4:30 PM  |                         |
| 5:00 PM  |                         |
| 5:30 PM  |                         |
| 6:00 PM  |                         |
| 6:30 PM  |                         |
| 7:00 PM  |                         |
| 7:30 PM  |                         |
| 8:00 PM  |                         |
| 8:30 PM  |                         |
| 9:00 PM  |                         |
| 9:30 PM  |                         |
| 10:00 PM |                         |
| 10:30 PM |                         |
| 11:00 PM |                         |
| 11:30 PM |                         |
| 12:00 AM |                         |



# Semaine Idéale

Utilisez cette page pour planifier le moment où vous prévoyez travailler pour votre entreprise et les activités que vous souhaitez effectuer.

Je travaillerai de \_\_\_\_\_ à \_\_\_\_\_ ces jours-là \_\_\_\_\_.

Remplissez ce tableau avec toutes les activités sur lesquelles vous devez vous concentrer cette semaine. Ces activités seront votre priorité pendant l'heure chaque jour où vous vous êtes engagé à travailler pour votre entreprise.

| CONNEXION                |
|--------------------------|
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |

| PRÉSENTATION             |
|--------------------------|
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> |

| ENSEIGNEMENT OU FORMATION |
|---------------------------|
| <input type="checkbox"/>  |
| <input type="checkbox"/>  |
| <input type="checkbox"/>  |
| <input type="checkbox"/>  |
| <input type="checkbox"/>  |
| <input type="checkbox"/>  |
| <input type="checkbox"/>  |

## CONNEXION

Objectif  
Atteint

## PRÉSENTATION

Objectif  
Atteint

## ENSEIGNEMENT OU FORMATION

Objectif  
Atteint

# UNE HEURE PAR JOUR Liste de Vérification



Supposons que vous n'avez qu'une heure par jour pour travailler sur votre entreprise. Voici une liste de divers activités Bâtitseur d'entreprise et environ combien de temps elles devraient vous prendre pour les réaliser. Utilisez ce guide pour remplir les poches de votre temps avec des actions pour vous rapprocher de vos objectifs

- Présenter l'occasion Isagenix à une nouvelle personne**  
Demandez à votre équipe de soutien à l'avance de vous rejoindre lors d'un appel à trois avec un nouveau Client doit lui montrer ce qui est possible avec Isagenix.
- Mettre en œuvre le système simple : PVC 1-2-3**  
Utilisez ce Programme guidé pour vous aider à trouver et à intégrer de nouveaux clients et à bâtir une d'affaires.
- Publier sur les médias sociaux**  
Partagez votre histoire, soulignez celle de quelqu'un d'autre, criez à un utilisateur de produit heureux, offrez de la valeur, mobiliser votre réseau ou démontrer les avantages que le Plan de rémunération des équipes Isagenix.

## 3 x 3 x 3 OR 5 x 5 x 5

- 3 OU 5 NOUVEAUX CONTACTS**  
Établissez de tout nouveaux liens avec la vie, Isagenix, leurs publications sociales, etc.
- 3 OU 5 SUIVIS**  
Communiquez avec trois personnes avec qui vous avez déjà discuté.
- 3 OU 5 VERSEMENTS D'EXCELLENCE**  
Encouragez quelqu'un, encouragez-le et faites preuve de gentillesse, qu'il fasse partie de votre équipe ou non.
- ENREGISTREMENT DU CLIENT OU DE L'ASSOCIÉ**  
Envoyez un message texte à vos clients ou Associés pour leur demander comment ils vont et voir où ils ont besoin d'aide.



# Message Important

## DE VOTRE ÉQUIPE DE VENTE ISAGENIX

### Nous sommes heureux que vous souhaitiez en savoir plus sur Isagenix et ses produits et occasions qui changent la vie!

Pendant votre séjour chez Isagenix, vous entendrez probablement divers témoignages ainsi que certaines déclarations ou des références à des expériences extraordinaires sur les produits, des résultats de Perte de poids et Isagenix Independent Gains des Associés.

Nous voulons célébrer et reconnaître les réussites et les résultats individuels de chaque personne, peu importe ce qu'ils sont, mais nous voulons éviter de créer des attentes déraisonnables concernant le succès que vous ou d'autres personnes pourriez connaître.

Nous voulons également que vous disposiez de renseignements exacts pour prendre des décisions éclairées sur l'utilisation des produits et participer à l'occasion de revenu.

Nous vous recommandons d'examiner attentivement les renseignements suivants et de vous familiariser avec ceux-ci, qui sont conçus pour clarifier et qualifier les allégations sur les produits et les revenus. Nous vous encourageons également à passer en revue et à devenir connaître la Énoncé de déclaration de gains Isagenix à l'adresse [IsagenixEarnings.com](https://IsagenixEarnings.com). Si vous avez des questions, veuillez communiquer avec votre représentant commercial régional ou l'équipe de conformité d'Isagenix au [Compliance@IsagenixCorp.com](mailto:Compliance@IsagenixCorp.com) ou composez le 877.877.8111.

### L'OCCASION D'AFFAIRES ET RÉCLAMATIONS DE GAINS

Isagenix offre une rémunération d'équipe avancé Plan destiné à récompenser les associés pour les ventes de produits. Alors que certains Associés gagnent des montants substantiels de revenu, la plupart des membres Isagenix est principalement un utilisateur de produits qui ne gagner un revenu. Chaque fois que vous entendez des énoncés sur l'occasion d'affaires ou les gains d'un associé indépendant, gardez à l'esprit ce qui suit :

- Niveaux de rémunération pour Isagenix Independent Gains Les associés représentés lors d'événements sont probablement substantiellement dépasser les résultats moyens obtenus par tous Associés et ne doivent pas être interprétés comme typique ou moyenne. Les histoires de réussite que nous part, y compris la reconnaissance de les réalisations en matière de revenu, ou les représentations de sont destinés uniquement à montrer ce qui est possible avec l'occasion d'affaires Isagenix, mais ces résultats ne sont ni typiques ni garanti. Les bénéfices dépendent de nombreux facteurs, y compris l'entreprise de l'Associé et les compétences en vente, l'ambition et l'activité personnelles, l'engagement du temps et la sphère d'influence. Isagenix ne peut garantir une le niveau des revenus. Même les associés qui consacrent un temps et des efforts importants peuvent ne pas atteindre un niveau de réussite significatif.

- Toutes les représentations de revenus reflètent les montants bruts qui ne comprennent pas de déduction pour affaires dépenses associées à la poursuite de l'entreprise occasion. Les dépenses professionnelles varieront considérablement.

### RÉCLAMATIONS POUR PERTE DE POIDS ET DE PRODUITS

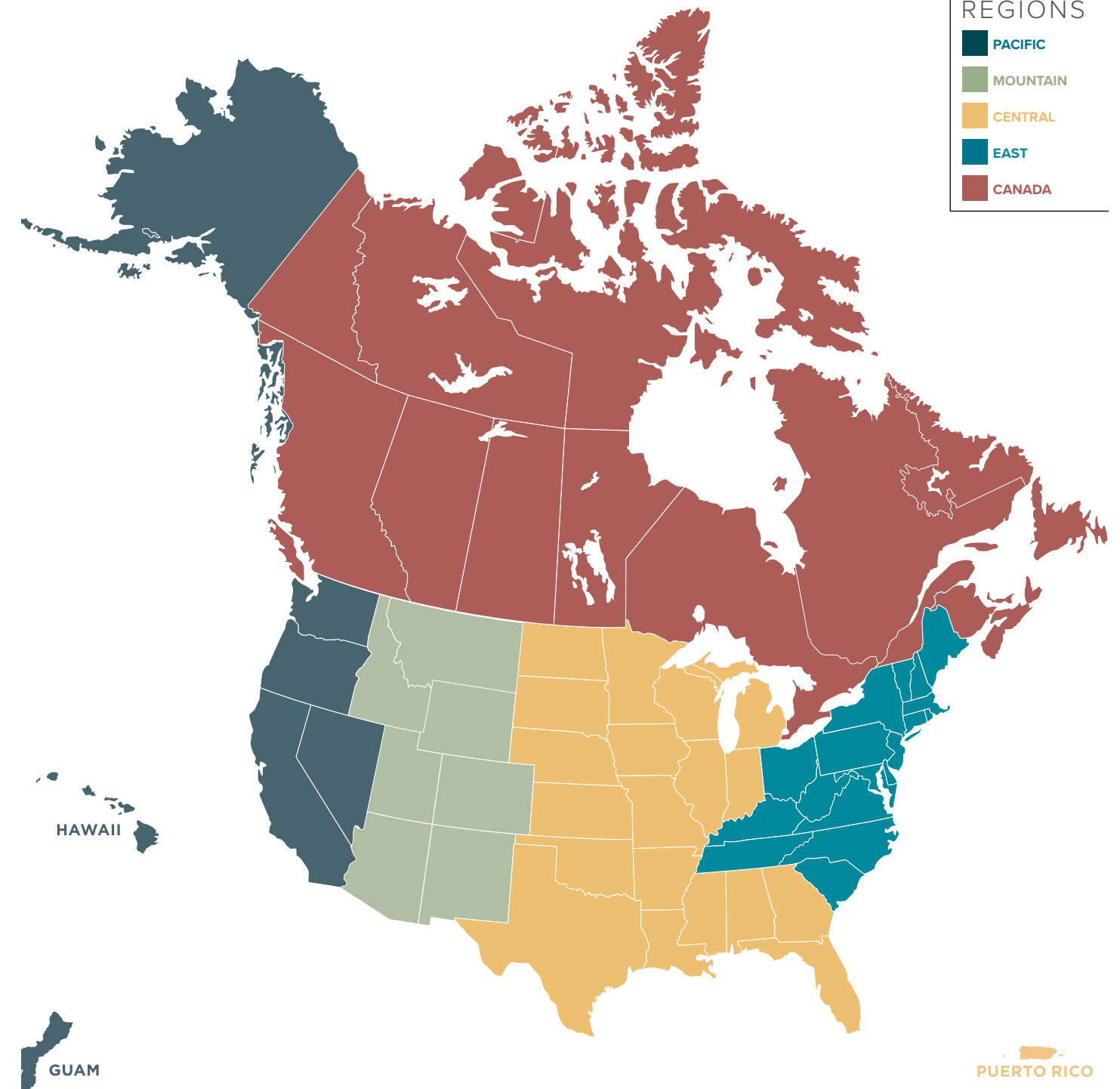
Isagenix offre des produits novateurs conçus pour aider ses clients atteignent et maintiennent leurs objectifs nutritionnels — Perte de poids, muscle maigre, amélioration de la santé, augmentation l'énergie, et plus encore. Chaque fois que vous entendez un produit ou les réclamations pour Perte de poids, gardez à l'esprit que :

- Les allégations sur les produits n'ont pas été évaluées par le Food and Drug Administration (FDA) AméricaineUnis. Produits Isagenix ne sont pas destinés à diagnostiquer, traiter, guérir ou prévenir toute maladie. Toute réclamation contraire est non approuvé par Isagenix.
- La perte de poids et les autres témoignages sur les produits reflètent expériences individuelles des clients d'Isagenix et ne sont pas typiques des résultats que vous pourriez obtenir. Les résultats varient selon l'effort individuel, le corps composition, habitudes alimentaires, temps, exercice et d'autres facteurs.



## North America

GLOBAL FIELD DEVELOPMENT TEAM



**STEVE FOXWELL**  
VP of Field Development  
[Steve.Foxwell@IsagenixCorp.com](mailto:Steve.Foxwell@IsagenixCorp.com)



**KAL ELAMPOORANAR**  
Senior Director of Field Development  
**PACIFIC, EAST, CANADA**  
[Kal.Elampoaranar@IsagenixCorp.com](mailto:Kal.Elampoaranar@IsagenixCorp.com)



**MIKE MALLORY**  
Director of Field Development  
**CENTRAL, MOUNTAIN, CANADA**  
[Michael.Mallory@IsagenixCorp.com](mailto:Michael.Mallory@IsagenixCorp.com)







