

# 新會員核對清單

姓名 ..... 電話號碼 .....

訂單日期 ..... 訂購套裝 .....

註冊參與自動發貨計劃          自動發貨開始日期 .....

安排歡迎電話          日期: ..... 時間: .....

發送歡迎電郵 (務必包括所有Isagenix及您團隊網站的連結)

例如:

「(姓名), 歡迎您! 我很高興將在(日期)(時間)與您通話。我希望能與您的合作中助您達成您的目標。」

邀請他們前往您/您團隊的所有社交媒體網頁

指導他們到訪 WelcomeToIsagenix.com

幫助他們熟悉並瞭解 IsaMovie.com

幫助他們熟悉並瞭解 IsaProduct.com

協助他們註冊參與IsaBody®修身挑戰賽 (IsaBodyChallenge.com)

幫助他們拍下「參賽前」的照片, 並記下自己的尺寸

幫助他們設立 IsaLife應用程式 (從 Google Play 或 App Store 下載)

逐步輔導他們建立自己的個人產品計劃

幫助他們堅持參與「健康身心」計劃 (HealthyMindandBody.com)

產品目標:

體重管理

當前體重: ..... 目標: .....

活力及幸福生活

活力表現

抗衰老

實現這個目標的主要動力何在?

實現該目標以後的改變如何? 您的感覺會怎樣?

Isagenix目標:

客戶 (僅為產品使用者)

興趣分享者 (您想賺取產品介紹獎勵或佣金嗎?)

創業者 (以聯營商的身份賺取佣金)

收入目標: \$. ..... /月

客戶 - 您想不想知道如何獲得免費產品?

偶爾分享者/創業者 - 審閱在IsagenixBusiness.com網站上的Isagenix 薪酬計劃

# 興趣分享者/創業者

## 資格問題

在註冊過程中，您將詢問他們是否有興趣瞭解如何透過與他人分享Isagenix產品來賺取收入。告訴您的新會員您將詢問他們一些額外問題（見下），以便幫助他們建立一個良好的開始。在提問過程中，請深入探討每個問題，從而更能瞭解他們本人、目標，以及他們希望改變生活的理由。

1. 您目前從事哪類職業？您喜歡自己的工作嗎？
2. 若您可以自己設計，您的理想生活會是什麼？
3. 您認為您需要多少錢才能達到這種理想生活？
4. 您每週能投放多少時間去完成目標？
5. 若用1-10分來評分，您達成目標的決心有多堅定？
6. 我希望能幫助您達成您的目標；而迅速採取有針對性的行動是最好的起步方式。您能想出10個您認為可能有興趣與您在這項業務上合作的嗎？您能寫下他們的姓名，並在明天交給我嗎？考慮那些迫切希望實現理想，或是對自己的健康或財務狀況不滿意的人 - 那些執著追求夢想的人！

與您的新會員一起建立一個他們認為可能會有興趣與他們就此業務合作的10人名單。

## 讓我們一道努力 前10個人

- |         |          |
|---------|----------|
| 1. .... | 6. ....  |
| 2. .... | 9. ....  |
| 3. .... | 9. ....  |
| 4. .... | 9. ....  |
| 5. .... | 10. .... |

是什麼吸引您來到直銷/轉介營銷行業？

.....

您在直銷/轉介營銷行業認識什麼人？

.....

您認識哪些居住在國外的人？

.....

您在以下時限的財務目標是什麼：

- 30天 .....
- 60天 .....
- 90天 .....

您認為在建立事業過程中最大的障礙是什麼？

.....

列出您在日常生活中與他人交往的幾個地點（健身房、購物中心、社交場合、工作地點等）

.....

## 在業務發展中不斷學習

承諾參加的4大核心活動：

- NYKO (日期) .....
- o 全球慶典 (日期) .....
- 其他: ..... (日期) .....
- IsaU (日期) .....
- o UIA (日期) .....

將在以下日期完成IsaLife成功計劃的培訓：

(日期) .....

