



# Isagenix® Team korvaussuunnitelman yleiskatsaus



Voimaantulopäivä: 1. tammikuuta 2024

Yli kahden vuosikymmenen ajan Isagenix on maksanut yli 4 miljardia dollaria palkkioita jäsenille, jotka auttavat ihmisiä käyttämään vallankumouksellisia tuotteitamme. Isagenix-tiimpalkkiosuunnitelma kannustaa ihmisiä työskentelemään yhdessä taloudellisten tavoitteiden saavuttamiseksi. Vaikka olemme ylpeitä tämän suunnitelman eheydestä, viime kädessä yksilölliset tulokset ja menestyksesi määräytyvät monien tekijöiden mukaan, kuten henkilökohtainen työpanoksesi, ajallinen sitoutumisesi, sosiaaliset ja myyntitaitosi sekä vaikutuspiirisi.\*

*\*Isagenix ei voi taata mitään tiettyä ansiotasoa. Jopa Associates, jotka käyttävät huomattavan määrän aikaa, vaivaa ja henkilökohtaisia varoja, eivät välttämättä saavuta merkittävää menestystasoa. Tutustu lisätietoa saadaksesi lisätietoja osoitteessa [IsagenixEarnings.com](https://www.IsagenixEarnings.com). Isagenix voi muuttaa tai täydentää tätä korvaussuunnitelmaa milloin tahansa.*



## VAIHE 1: REKISTERÖIDY ETUASIAKKAAKSI

Olipa tavoitteesi laihtua, kasvattaa lihaksia, parantaa terveyttäsi, elää terveellisempää elämää tai ansaita lisätuloja, kannustamme kaikkia aloittamaan asiakkaana. Henkilö voi ostaa Isagenix-tuotteita Isagenixin itsenäisen yhteistyökumppanin kautta tai avata Isagenix-asiakasjäsenyytilin ja nauttia 15-25 prosentin alennuksista vähittäishinnoista.



20 %  
TUOTE-ESITTELYBONUS



VÄHITTÄISKAUPAN JA  
VÄHITTÄISKAUPAN SUORAT VOITOT



SIJOITUKSEN  
ETENEMISBONUKSET



KANNUSTIMET JA KAMPANJAT



TIIMIPALKKIOT (SYKLIT)



JOHTORYHMÄN  
VASTAAVAT TIIMIPALKKIOT

## VAIHE 2: PÄIVITÄ ASSOCIATE-JÄSENEKSI

Osallistuakseen korvaussuunnitelmaan asiakkaan on päivitettävä tilinsä Isagenixin itsenäiseksi kumppaniksi täyttämällä kumppanihakemusprosessi Back Office -palvelussa (tästä voi periä maksuja).

### JAA JA ANSAITSE “JUURI NYT” RAHAA

Päivityksen jälkeen Associate saa henkilökohtaisen verkkosivuston, josta hänen omat Retail Direct -asiakkaansa voivat ostaa tuotteita. Associates on oikeutettu ansaitsemaan **vähittäiskaupan voittoja**, **vähittäiskaupan suorat voitot** ja **20 %:n tuote-esittelybonuksia**, ja he voivat kerryttää ryhmävolyymia (GV). Saat lisätietoja GV:stä vaiheessa 3. Tärkeintä tässä on se, että päivittämällä Associateksi saat käyttöösi erilaisia tapoja auttaa kasvattamaan tulomahdollisuuksiasi jakamalla rakastamasi tuotteet.

## “Juuri nyt”-rahaa



### 20% TUOTE-ESITTELYBONUS

Rekisteröi uusi asiakas ja ansaitse 20 % myyntihinnan määrästä hänen ensimmäisestä tilauksestaan (ansaitse toimitettavista tuotteista mahdollisten alennusten tai kuponkien jälkeen, pois lukien verot ja toimituskulut).



### JÄLLEENMYYNTIVOITOT

Tilaa tuotteita suoraan Isagenixiltä alennettuun hintaan ja myy tuotteet eteenpäin henkilökohtaisesti vähittäismyyntihintaan.



### VÄHITTÄISKAUPAN SUORAT VOITOT

Anna asiakkadesi tilata tuotteita suoraan Isagenixiltä henkilökohtaisen verkkosivustosi kautta. Asiakkaat tilaavat vähittäismyyntihintaan ja erotus on sinun voittonsi.

Näiden termien täydelliset määritelmät löytyvät sanastosta, joka alkaa sivulla 12.

## ALOITA TIENAAMINEN RAKASTAMIESI TUOTTEIDEN JAKAMISESTA

20% PIB

JÄLLEENMYYNTIVOITTO

VÄHITTÄISKAUPAN SUORAT VOITOT

### OLET MATKALLA TIIMIN RAKENTAMISEEN...

Tilin perustamisen yhteydessä uusille asiakkaille ja kumppaneille osoitetaan yksilöllinen sijoitus rekisteröivän sponsorin markkinointiorganisaatiossa. Tämä organisaatio koostuu kahdesta myyntitiimistä tai “jalasta”, joista toinen on oikealla puolella (Oikea myyntitiimi) ja toinen vasemmalla puolella (Vasen myyntitiimi).

Associaten korvaus tulee ensisijaisesti hänen markkinointiorganisaationsa asiakkaiden (ja Associaten) tekemistä tuoteostoista. Kun Associaten markkinointiorganisaatio kasvaa, tuotemyyntiä tehdään enemmän, ja kun tuotemyyntiä tehdään enemmän, voidaan ansaita enemmän rahaa.

## VAIHE 3: ETENE KONSULTIKSI

JAA TUOTE VÄHINTÄÄN KAHDEN HENKILÖN KANSSA JA NOUSEE KONSULTIKSI.

Liity konsultiksi keräämällä 100 kelpoista volyymia (QV) ja säilyttämällä vähintään 100 QV henkilökohtaisesti rekisteröityneeltä jäseneltä tai jäseniltä kussakin vasemman ja oikean puolen myyntitiimissäsi 30 edeltävän päivän aikana. QV on pistearvo, joka on annettu jokaiselle palkkiokelpoiselle tuotteelle (mukaan lukien pakkaukset).\* QV:tä käytetään aktiivisen aseman, maksullisen aseman ja kampanjoihin oikeuttavien ilmoittautumisten mittaamiseen. BV ja QV ilmoitetaan yhdessä ostohetkellä, ja jos BV voi laskea, jos tuote on alennettu, QV ei yleensä laske.

KUVIO KONSULTTIEN ETENEMISESTÄ PALKKALUOKASSA



### LISÄÄ TAPOJA ANSAITA

Kampanjakannustimena Isagenix palkitsee sinut kertaluonteisella €44 Rank Advancement Bonus (RAB) -bonuksella, kun olet pätevätytynyt konsultiksi.\*\*

Lisäksi saat pääsyn kertyneeseen GV:hen ja olet oikeutettu ansaitsemaan tiimibonuksia (eli syklejä) sekä muita kampanjoita ja kannustimia, jotka ovat saatavilla konsulteille ja sitä vanhemmille.

\*Qualifying Volume (QV) voi kertyä henkilökohtaisista ostoista (henkilökohtaiseen käyttöön tai vähittäismyyntiin) ja/tai suorasta vähittäismyynnistä.

\*\*Rivinousupalkkiot ovat kertaluonteisia myynninedistämiskannustimia, jotka ovat saatavilla julkaisuhetkellä; niitä ei pidetä suorana osana korvaussuunnitelmaa, ja Isagenix voi muuttaa, muokata tai lopettaa ne milloin tahansa.

## KONSULTIN ANSAINTAMAHDOLLISUUDET

20% PIB

JÄLLEENMYNTIVOITTO

VÄHITTÄISKAUPAN SUORAT VOITOT

€44 RAB

KONSULTTIEN KEHITTÄMISPALKKIOT (OSA ARVOKOROTUSBONUSTA)

TIIMIBONUS (ENINTÄÄN 100 SYKLIÄ)

### HENKILÖKOHTAISESTI

**ILMOITTAUTUNUT**-Kun olet saanut autat jotakuta avaamaan Isagenixin jäsenyystillin - asiakkaana tai yhteistyökumppanina - häntä pidetään "henkilökohtaisesti rekisteröitynä" jäsenenäsi ja hänelle osoitetaan paikka tiimissäsi. Sijoituspuu (joko vasemmassa tai oikeassa myyntitiimissä).



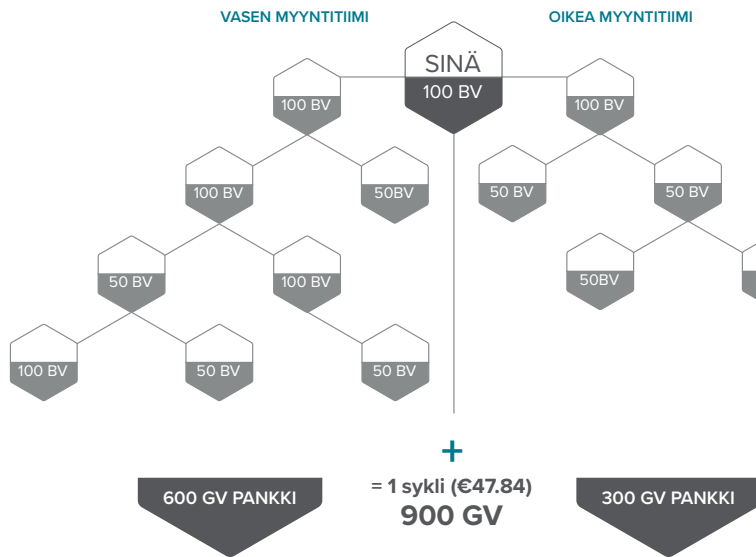
### PRO-TIP: AKTIIVISEN STATUKSEN PITÄMINEN

Aktiivinen statussesi määritetään joka päivä sen perusteella, oletko täyttänyt kelpoisuusvaatimukset välittömästi edeltävän 30 päivän aikana. Jos haluat saada muita korvauksia kuin vähittäiskaupan voittoja ja tuotesittelybonuksia, sinun on pysyttävä aktiivisena.

## SYKLIPALKKAN JA VIPUVAIKUTTEISTEN TULOJEN YMMÄRTÄMINEN

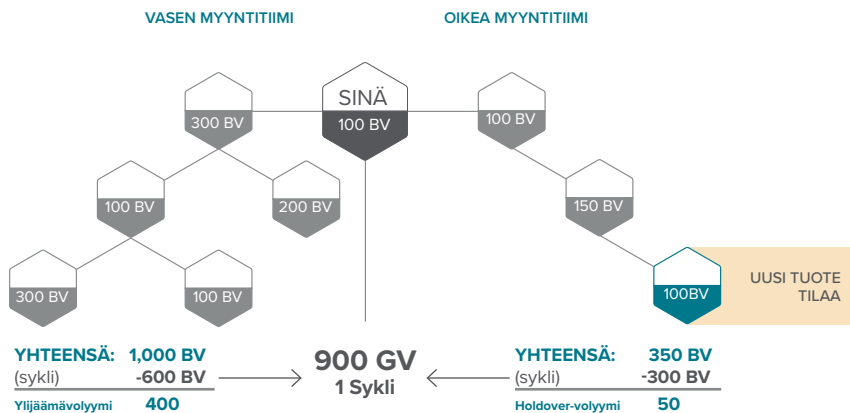
### MILTÄ TIIMIPALKKIO (SYKLI) NÄYTTÄÄ?

Kuvittele, että organisaatiossasi on pankkitili jokaisen vasemman ja oikean myyntitiimin alla. Kun markkinointiorganisaatiossasi tapahtuu tuotemyyntiä, riippumatta siitä, oletko itse rekisteröinyt kyseiset henkilöt vai et, BV kertyy kullekin näistä pankkitileistä. Joka kerta, kun sinä maksullisena konsulttina keräät yhteensä vähintään 600 BV:tä toiselle puolelle ja 300 BV:tä toiselle puolelle, ansaitset yhden Syklin, joka vastaa seuraavaa noin €47.84. Associaten vasempaan ja oikeaan myyntiryhmään kertynyt kokonais-BV on **ryhmän volyyymi (GV)**.



### MITEN SE TOIMII (SEURAA ALLA OLEVAA ESIMERKKIKUVAUSTA)

Oletetaan, että vasemmanpuoleiseen myyntitiimiin on kertynyt 1000 BV ja oikeanpuoleiseen myyntitiimiin 250 BV, ja oikeanpuoleisesta myyntitiimistä tulee uusi 100 BV:n tilaus, joten oikeanpuoleisessa myyntitiimissä on nyt 350 BV. Koska sinulla on kertynyt vähintään 600 BV vasemmalle puolellesi ja vähintään 300 BV oikealle puolellesi. Kierro tapahtuu.



Kun tämä tapahtuu, 600 BV ja 300 BV vähennetään, jolloin sinulle jää jotain, jota kutsumme **Holdover Volume** 400 BV vasemmalla ja 50 BV oikealla. Tämä Holdover-volyymi kerääntyy niin kauan kuin olet aktiivinen tai kunnes koet MegaCycle-jakson (ks. liite).

**BUSINESS VOLUME (BV)** - kohta kullekin Isagenix-komissiotuotteelle (pakkaukset mukaan lukien) määritetty arvo. BV:tä käytetään tuotteiden myynnin seuraamiseen ja mittaamiseen sekä provisioiden laskemiseen.

**GROUP VOLUME (GV)** - Koko BV joka kertyy Associaten vasempaan ja oikeaan myyntiryhmään yhteensä.

**HOLDOVER VOLUME** - Maksamaton bruttovelka vuonna kunkin Associaten kahdesta myyntitiimistä, jotka voivat kerääntyä seuraavaan ansaittuun tiimibonuseseen.

Sykliä lasketaan päivittäin ja ne maksetaan viikoittain, ja koska myyntiä kertyy koko markkinointisi ajalta organisaatiosta riippumatta, kuinka paljon se kasvaa, voit ansaita useita syklejä päivässä. Riippuen voit ansaita jopa 100 sykliä provisiopiikkoo kohti palkattuna konsulttina, johtajana tai johtajana ja jopa 250 sykliä provisiopiikkoo kohti palkattuna johtajana.

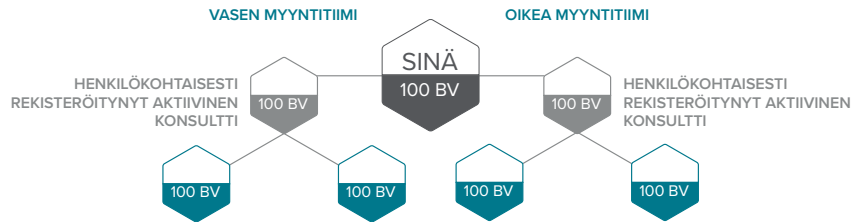
Osana Rank Advancement Bonus -kampanjaa Isagenix palkitsee sinut, kun saavutat virstanpylväitä syklien kasvussa, kun saavutat 10, 20, 40 ja 60 sykliä noustessasi rankissa.

## VAIHE 4: ETEENPITÄMINEN JOHTAJAKSI (KAKSI KAHDEN KANSSA)

### SINUN KAKSI HENKILÖSTÖÄ JAKAA TUOTTEEN KAHDELLE MUULLE HENKILÖLLE

Voit saada Managerin kelpoisuuden olemalla aktiivinen vähintään kahden henkilökohtaisesti rekisteröidyn kumppanin kanssa, joille maksetaan samaan aikaan konsulttipalkkiota 30 edeltävän päivän aikana.

Jos sinusta tulee Manager 60 päivän kuluessa siitä, kun sinusta on tullut Associate, sinusta voi tulla Crystal Manager ja ansaita kertaluonteisen €221 Crystal Manager -kampanjabonus.



## JOHTAJAN ANSAINTAMAHDOLLISUDET

20% PIB

JÄLLEENMYYNTIVOITTO

VÄHITTÄISKAUPAN SUORAT VOITOT

CRYSTAL MANAGER -BONUS (€221)

10 SYKLIN BONUSSET (OSA ARVONOUSUBONUSTA)

TIIMIBONUS (ENINTÄÄN 100 SYKLIÄ)

### PRO-TIP: MENE KRISTALLIIN

Isagenix tarjoaa kampanjoita ja kannustimia, kuten Rank Advancement Bonus ihmisille, jotka etenevät nopeasti.

Jos saavutat Manager-tason 60 päivän kuluessa Associate-jäsenyydestä, voit saada kertaluonteisen Crystal Bonus -bonuksen sekä Crystal Manager -tittelin.

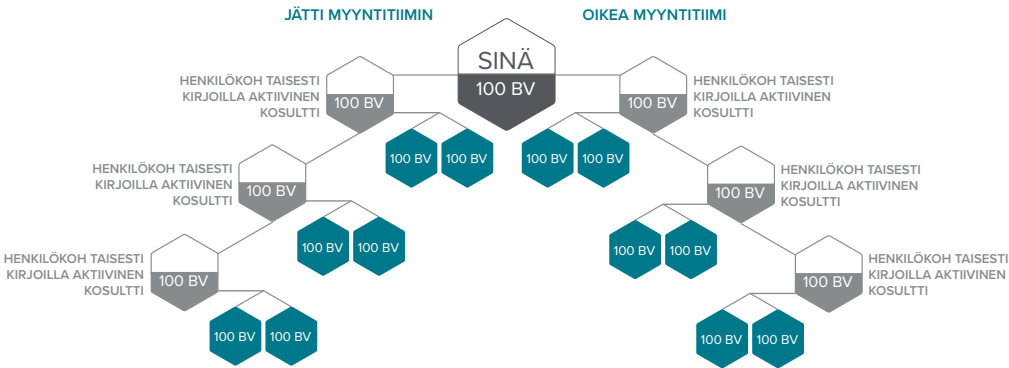
Kristallibonukset ovat saatavilla johtajille, johtajille ja johtajille. Muista tarkistaa koko Rank EU.IsagenixBusiness.com-sivuston Advancement Bonus -kampanjasivu.

## VAIHE 5: ETENE JOHTAJAKSI (KUUSI KAHDEN KANSSA)

### KUUSI HENKILÖÄ JAKAA TUOTTEEN KAHDEN MUUN HENKILÖN KANSSA

Voit saada Director-toiminnanjohtajan kelpoisuuden, jos olet ollut aktiivinen vähintään kuuden henkilökohtaisesti rekisteröidyn kumppanin kanssa, joille maksetaan samanaikaisesti palkkaa konsultteina, 30 edeltävän päivän aikana.

PLUS: Isagenix tarjoaa kampanjan, jossa maksetaan kertaluonteinen Crystal Director -kampanjabonus, joka on €664, kun tiimissäsi on kuusi henkilökohtaisesti rekisteröityä konsulttia 120 päivän kuluessa siitä, kun ryhtymällä Associateksi.



## JOHTAJAN ANSAINAMAHD OLLISUUDET

20% PIB

JÄLLEENMYNTIVOITTO

VÄHITTÄISKAUPAN SUORAT VOITOT

CRYSTAL DIRECTOR -BONUS  
(€664)

20 JAKSON BONUKSET  
(OSA ARVONOUSUBONUSTA)

TIIMIBONUS (ENINTÄÄN 100 SYKLIÄ)

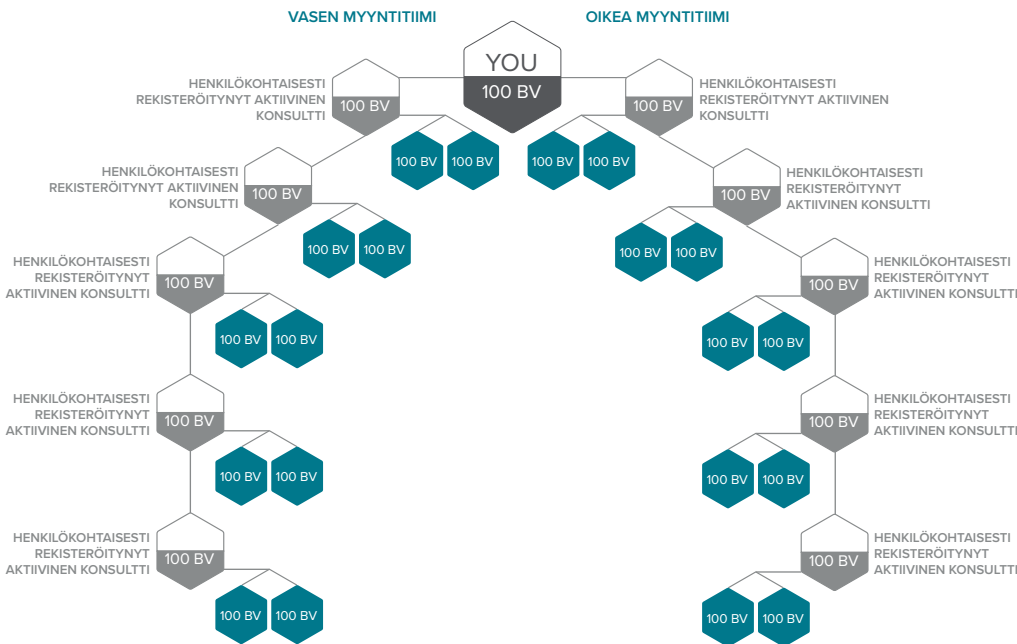
## VAIHE 6: NOSTA JOHTAJAKSI (KYMMENEN KAHDEN KANSSA)

### KYMMENEN HENKILÖÄ JAKAA TUOTTEEN KAHDEN MUUN HENKILÖN KANSSA

Kelpuutu Executive-toimihenkilöksi olemalla aktiivinen vähintään 10 henkilökohtaisesti ilmoittautuneen kumppanin kanssa, jotka ovat maksullisia konsultteja (vähintään viisi kummassakin vasemmassa ja oikeassa myyntitiimissäsi) yhtenä päivänä 30 edeltävän päivän aikana. Pidä Executive-tasoa yllä olemalla aktiivinen vähintään 10 henkilökohtaisesti ilmoittautuneen Associaten kanssa, jotka ovat maksullisia konsultteja (vähintään 8 yhdessä myyntitiimissä ja 2 toisessa) yhden päivän ajan 30 edeltävän päivän aikana.

Kun saavutat Executive-tason, avaat uuden tavan ansaita. Maksullisena Executiveina voit nyt ansaita maksimissaan 250 Cyclesia viikossa jokaista viikkoa kohden, jonka säilytät maksullisena Executive-arvosi jokaisena palkkioviikon päivänä. Maksulliset Executiven jäsenet voivat myös ansaita Executive Team Matching Bonuses -bonuksia ja saada oikeuden Re-Entries-palkintoihin (ks. alla) kaikkien johtajien saatavilla olevien etujen ja ansaintamahdollisuuksien lisäksi.

PLUS: Jos saavutat tämän tason 180 päivän kuluessa siitä, kun sinusta on tullut Associate, voit ansaita kertaluonteisen €886 bonuksen ja Crystal Executive -arvon (katso sivu 9).



## JOHTAJIEN ANSAINTAMAHDOLLISUUDET

20% PIB

JÄLLEENMYYNTIVOITTO

VÄHITTÄISKAUPAN SUORAT VOITOT

KRISTALLIEN JOHDON PALKKIO (€886)

40 JA 60 SYKLIN BONUKSET (OSA ARVONOUSUBONUSTA)

TIIMIBONUS (ENINTÄÄN 250 SYKLIÄ)

10 % VASTAAVA TIIMIBONUS

RE-ENTRIES

## 10 % vastaava tiimibonus

Kun olet päteväytynyt johtajaksi, sinut tunnustetaan Isagenixin johtajaksi. Kaikkien muiden etujen lisäksi maksullisina toimivilla johtajilla on oikeus 10 %:n vastaavaan tiimibonuseseen henkilökohtaisesti ilmoittautuneille maksullisille konsulttitehtäviin osallistuville ja sitä suuremmille konsulttitehtäviin osallistuville konsulttitehtäviin osallistuville. Tämä tarkoittaa, että voit ansaita jopa 500 sykliä liiketoimintakeskusta kohden, provisioviikkoa kohden - 250 tiimibonus sykliä ja lisäksi jopa 250 vastaavaa tiimibonus (enintään 25 vastaavaa tiimibonus sykliä provisioviikkoa kohden henkilökohtaisesti ilmoittautunutta konsulttia kohden ja siitä ylöspäin).

**ESIMERKKI** - Jos yksi henkilökohtaisesti rekisteröidyistä konsulteistasi ansaitsee 100 sykliä yhdellä provisioviikolla, sinä voit palkattuna toimeenpanijana ansaita 10 sykliä lisää (10 % henkilökohtaisesti rekisteröidyn konsultin 100 syklistä) sillä viikolla. Jos oletetaan, että jokainen Cycle on €47.84 Yhdysvaltain dollarin arvoinen, se tarkoittaa €478.40 lisäpalkkiota Matching Team Bonuses -ryhmäpalkkioina pelkästään sillä viikolla!

## VAIHE 7: MENE PLATINUMIIN

Toinen etu johtajaksi ryhtymisessä on mahdollisuus päästä takaisin virkaan. Uudelleentulotehtävän avaaminen antaa jäsenelle kelpoisuuden Platinum-tunnustusasemaan - korkeimpaan tunnustusasemaan!

### Uudelleentulotuki

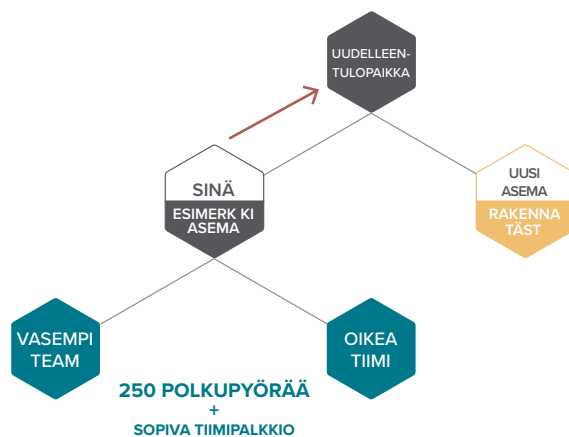
Kolmena peräkkäisenä kuukautena palkatut johtajat, joiden tiimi on tuottanut keskimäärin 225 sykliä 13 viikon aikana, voivat hakea uudelleen aloittamista. Ensimmäinen uudelleentulopaikka sijaitsee välittömästi johtajan nykyisen ensisijaisen paikan yläpuolella. Seuraavat uudelleentulopaikat sijaitsevat välittömästi viimeisimmän uudelleentulopaikan yläpuolella. Jos uudelleentulopaikka hyväksytään, ensisijaisesta asemasta tulee yksi osa johtajan myyntitiimiä (esim. Major Volume Sales Team). Tämä tarkoittaa, että Executive voi hyödyntää ensisijaisen aseman volyymin uuden uudelleensijoitusaseman yhtenä tukijalkana. Kelpoisuusvaatimukset uuden uudelleensijoituspaikan etenemiselle ovat samat kuin minkä tahansa muun uuden paikan etenemiselle.

### Pyöräily uudelleentulotehtäviin

Ylläpidä maksullinen toimeenpanovastuu missä tahansa asemassa, jossa on 10 konsulttia (mikä tahansa yhdistelmä, vähintään 2 toisella puolella ja enintään 8 toisella puolella), jotta voit ansaita jopa 250 sykliä kaikissa asemassasi. Uudelleentulo tarjoaa mahdollisuuden jatkaa kasvua, rakentamista ja hyötyä kaikista saatavilla olevista kasvun virstanpylväistä, ylennyksistä ja kannustimista. Lisätietoja on Request for Re-Entry Position -lomakkeessa ja The Platinum Handbook -käsikirjassa.

### Executive Match

Ansaitse Executive Match -tasoitus uudelleentulotehtävästäsi päätehtäväsi lisäksi säilyttämällä palkkatason toimeenpanovastuu yhdessä tehtävässä 10 palkkatason konsultin kanssa (mikä tahansa yhdistelmä, vähintään 2 toisella puolella ja enintään 8 toisella puolella) ja 5 palkkatason konsulttia myöhemmissä uudelleentulotehtävissä.



# Isagenixin korvaussuunnitelman erityispiirteet

## Kansainväliset markkinat

Hyvässä asemassa olevat osakkaat voivat pyytää lupaa osallistua markkinoille (kotialueensa ulkopuolella), joilla Isagenix on laillisesti rekisteröity toimimaan ja virallisesti avoinna liiketoimintaa varten. Hakemusta varten kumppanit täyttävät ja toimittavat vain kansainvälisen sponsorointihakemuksen ja -sopimuksen sekä tarvittaessa alueellisen vuosimaksun. Tämä maksu on Associate-hakemuksen lisäksi, ja se sisältää lisäpalveluja ja -koulutusta Associate-tukijärjestelmässäsi ja henkilökohtaisella verkkosivustollasi. Kansainvälisenä sponsorina olet oikeutettu ansaitsemaan provisioita kansainvälisillä alueilla. Hyväksytyt aktiiviset maksulliset konsultit ja sitä korkeammat voivat ansaita myyntitiimiinsä kuuluvien, kotialueensa ulkopuolella asuvien Associatesin tuottamasta ryhmävolyymista. Esimerkiksi Yhdysvallat, Kanada ja Puerto Rico ovat yksi alue, joten yhdysvaltalainen Associate voi saada GV:tä Kanadasta ja Puerto Ricosta ilman kansainvälistä sponsorointia (rajoituksia ja rajoituksia sovelletaan, katso lisätietoja EU.IsagenixBusiness.com-sivustolta).

## VALUUTTAPOLITIIKKA

Isagenix kehittää palkkiokertoimen, joka perustuu kunkin maan, jossa kumppani harjoittaa liiketoimintaa, volyymin lähteeseen. Uusi palkkiokerroin on painotettu keskiarvo, joka on ainutlaatuinen kustakin maasta tulevan volyymin määrän mukaan, ja sitä käytetään heidän palkkioidensa kertoimena. Uusi palkkiokerroin lasketaan ja päivitetään neljännesvuosittain, ja sitä sovelletaan kaikkiin kumppaneihin, joiden volyyymista vähintään 10 prosenttia on peräisin oman alueen ulkopuolelta.

## Isagenix 50% voittotakuu

Isagenix tarjoaa kumppaneilleen yhden jakelijaystävällisimmistä ohjelmista, jolla on yksi verkostomarkkinointialan vahvimista maksuista. Maksamme korvausta kentälle 50 % BV:stä, jonka saamme provisiokelpoisten tuotteiden ostoista ohjelmamme elinkaaren aikana. Minkä tahansa maksujakson osalta, jonka aikana maksu on alle 50 %, pidättemme loppusumman korvaustilillämme täydentääkseen tarvittaessa tulevia maksuja. Kaikkien itsenäisten osakkaiden ja Isagenixin mahdollisuuksien suojelemiseksi yrityksellä on kuitenkin maksimissaan 50 % maksettavasta BV:stä.

## NÄIN SE TOIMII:

Each week, the total BV of commissionable product purchases is calculated, and 50% of this value is available to be paid out in the Compensation Plan. The company first pays all applicable PIBs. The remaining funds form a pool, which is divided out to all Associates earning Team Bonuses (Cycles) and 10% Matching Team Bonuses. **The Cycle value is determined by dividing the remaining pool by the total number of Cycles.**

$$\frac{\text{Jäljelle jäävän poolin dollarien kokonaismäärä}}{\text{ansaittujen syklien kokonaismäärä}} = \text{ARVO JOKAISELLE SYKLILLE}$$

## MegaCycle

MegaCycle syntyy minkä tahansa päivän lopussa, kun vähintään 100 Cyclea on kertynyt Associaten (1) rekisteröintipäivästä tai (2) viimeisestä MegaCyclesta. Vakauden luomiseksi korvaussuunnitelmaan Isagenix pidättää enintään 150 000 GV:tä suuren volyymin myyntitiimissä ja kaikki jäljellä olevat GV:t pienen volyymin myyntitiimissäsi seuraavan tiimibonuksen ansaitsemiseksi. Kaikki 150 000 GV:n yläpuolella olevat GV:t Major Volume -myyntitiimistäsi poistetaan jokaisen MegaCycle-syklin yhteydessä

## Karenssiaika

Joukkuepalkkioiden saamiseksi aktiivisen tilan määrittämiseksi lisätään viiden päivän karenssiaika aiempaan 30 päivän vaatimukseen.

## Viikkopalkka

Viikoittainen palkka on Isagenix Team Compensation Planin merkittävä ominaisuus. Palkkioviikko alkaa maanantaina kello 12.00 (ET) ja kestää kello 11:59 asti. p.m. (ET) seuraavana sunnuntaina. Ansaittu korvaus maksetaan Associateille seuraavan viikon maanantaina (käytännössä yksi viikko jälkikäteen).

## Ei-aktiiviset osakkuusyritykset

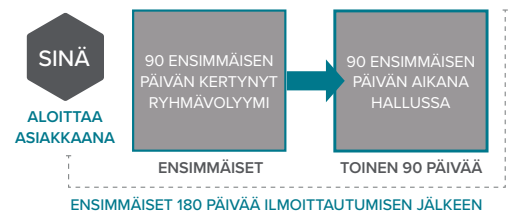
Osallistujille, jotka eivät ole aktiivisia ja joilla on 100 QV, ei kerry GV:tä, ja heidän ylijäämävolyyminsa nolataan.

## Konsultti Huolto

Jos olet aktiivinen, mutta et pysy päteväenä maksullisena konsulttina, sinulla on olemassa oleva GV ja jatkat sekä ylimääräisen GV:n että oman BV:n keräämistä, joka on yli 100.

## Etusiakkaat eivät osallistu korvaussuunnitelmaan

Suurin osa jäsenistämme on asiakkaita, jotka nauttivat tuotteistamme eivätkä osallistu palkitsemisohjelmaan, ja se on OK! Jos asiakas on kiinnostunut liittymään osakkuusjäseneksi, hän on oikeutettu keräämään minkä tahansa kelvollisen volyymin (QV), joka on yli 100 QV minkä tahansa 30 päivän jakson aikana 180 päivän ajan liittymispäivästä alkaen, sekä liiketoimintavolyymin (BV) ensimmäisten 90 päivän aikana kannustimena liittyä osakkuusjäseneksi ja rakentaa Isagenix-liiketoimintaa. Voit hyödyntää kertyneet määrä, asiakkaan on avattava Associate-tili 180 päivän kuluessa, välittömästi ilmoittautumispäivämäärän jälkeen. Jos asiakkaasta ei tule aktiivista Associate-asiakasta ensimmäisten 90 päivän kuluessa rekisteröintipäivästä, kertynyttä ryhmävolyymia säilytetään vielä 90 päivän ajan, minkä jälkeen kaikki kyseinen volyyymi poistetaan. Jos asiakkaasta tulee Associate ja hänellä on kertynyttä ryhmävolyymia, hänen on oltava aktiivinen 100 QV:n kanssa 30 päivän kuluessa Associate-asiakkaaksi siirtymisestä, jotta hän voi jatkaa volyymin keräämistä. Katso lisätietoja verkossa olevasta asiakastilistäsi.



# Yleiskatsaus: Tavat ansaita

	ASSOCIATE	CONSULTANT	MANAGER	DIRECTOR	EXECUTIVE
<b>“JUURI NYT” RAHAA</b>					
<b>20% PIB</b>	Y	Y	Y	Y	Y
<b>Vähittäiskaupan voitot</b>	Y	Y	Y	Y	Y
<b>Suorat vähittäiskaupan voitot</b>	Y	Y	Y	Y	Y
<b>BONUSRAHAT</b>					
<b>Sijalla etenemisen bonus</b>		Y	Y	Y	Y
<b>Kristallibonukset</b>			Y	Y	Y
<b>VIPUVAIKUTTEISET TULOT</b>					
<b>Joukkuepalkkio (syklit)</b>		Y (100)	Y (100)	Y (100)	Y (250)
<b>Executive Matching Team -bonus</b>					Y

**JÄLLEENMYNTITUOTOT** – Associates voi tilata tuotteita suoraan Isagenixiltä alennettuun hintaan ja myydä tuotteita henkilökohtaisesti eteenpäin vähittäisasiakkailleen. Myytyjen tuotteiden kustannusten ja myyntihinnan välistä erotusta kutsutaan Myyntipartnerin vähittäisvoitoksi. Huomaa, että kaikkien vähittäismyyntiä varten tilaamiesi tuotteiden liiketoimintavolyymia käsitellään kelpoisuusvolyymina.

**JÄLKIASIAKKAIDEN SUORAT TUOTOT** – Associates voivat myös suositella tai ohjata (Retail Direct -asiakkaita) tilaamaan tuotteita suoraan Isagenixiltä Associaten henkilökohtaisen verkkosivuston kautta ja ansaitsemaan Retail Direct -voittoja. Retail Direct -voitot maksetaan viikoittain, ja ne lasketaan vähentämällä tukkuhinta ja hallinnointimaksu. Vähittäiskaupan suoramyynnistä saatavaa liiketoimintavolyymia käsitellään kelpoisuusvaatimusten mukaisena volyyminä. Kaikki 100 QV:n ylittävät volyymit hyvitetään Minor Volume -myyntitiimille, mikä tuottaa lisää tiimin liiketoimintavolyymiA.

**20 % TUOTTEEN TUTUSTUMISBONUKSET (PIBS)** – Associates voi ansaita kertaluonteisen bonuksen jakamalla päteviä lähetettäviä tuotteita tai pakkauksia uuden jäsenen kanssa tämän ensimmäisen tilauksen yhteydessä.

**RYHMÄBONUKSET** – Ryhmäbonukset ovat korvaussuunnitelman perusta. Paid-as-konsultit ja sitä vanhemmat ovat oikeutettuja ansaitsemaan tiimibonuksia myyntitiiminsä tuotemyynnistä. Kun Associate kerää vähintään 900 GV:tä (Group Volume), vähintään 300 GV tulee myyntitiimin toiselta puolelta (Minor Volume Sales Team) ja 600 GV tulee toiselta puolelta (Major Volume Sales Team), Associate ansaitsee tiimibonuksen, jota kutsutaan myös sykliksi. Associate voi ansaita useita syklejä joka päivä ja jopa 100 sykliä viikossa. Jos Associate saavuttaa ja säilyttää maksullisen Executive-statuksen koko komissioviikon ajan, hänellä on oikeus ansaita enintään 250 Cyclesia kyseisellä komissioviikolla.

**TOIMITUSJOHTAJIEN TÄYDENTÄVÄT JOUKKUEBONUKSET** – Aktiiviset maksulliset johtajat ovat oikeutettuja saamaan 10 %:n täydentävän tiimibonuksen kaikkien henkilökohtaisesti ilmoittautuneiden kumppanien viikoittaisista tiimibonuksista, jotka ovat maksullisessa konsulttiasemassa tai sitä korkeammassa asemassa. Vastaava tiimibonus lasketaan päivittäin ja maksetaan viikoittain. Maksulliset johtajat voivat ansaita enintään 25 Matching Team Cycles -tiimipalkkiota yhdestä henkilökohtaisesti ilmoittautuneesta konsultista ja enintään 250 Matching Team Bonus -tiimipalkkiota provisiiviikkoa kohti.

**KANNUSTIMET JA KANNUSTUKSET** – Isagenix voi tarjota ajoittain lisäkannustimia ja kampanjoita kannustaakseen ja palkitakseen niitä, jotka jakavat Isagenix-tuotteita muiden kanssa. Käy osoitteessa EU.IsagenixBusiness.com ajankohtaisia kampanjoita varten.

# Sanasto

**20 % TUOTTEEN ESITTELYBONUS (PIB)** - Osakkaat ovat oikeutettuja ansaitsemaan kertaluonteisen 20 %:n tuote-esittelybonuksen (PIB) aina, kun uusi henkilökohtaisesti rekisteröitynyt jäsen tekee kelpoisuusehdot täyttävän ostoksen Isagenixiltä suoraan rekisteröitymisen yhteydessä. 20 % PIB ei sisällä alennuksia, kuponkeja, hyvityksiä, veroja ja toimituskuluja, joita sovelletaan ensimmäiseen tilaukseen.

**AKTIIVINEN** - Palkitsemisohjelman soveltamiseksi Associate katsotaan aktiiviseksi tiettyinä päivinä, jos Associate on saanut vähintään 100 QV:tä edeltävien 30 päivän aikana.

**AKTIIVINEN SIIJOITUS** - Käytetään ensisijaisesti kampanjoissa ja kilpailuissa. Associaten aktiivinen sijoitus perustuu hänen alhaisimpaan maksettuaan sijoitukseensa provisioviikon minä tahansa päivänä.

**AKTIIVINEN TILA** - Aktiivinen tilasi määritetään joka päivä sen perusteella, oletko täyttänyt kelpoisuusvaatimukset välittömästi edeltävän 30 päivän aikana. Jos haluat saada muita korvauksia kuin vähittäisvoittoja ja tuote-esittelybonuksia, sinun on pysyttävä aktiivisena.

Ollaksesi aktiivinen Associate tiettyinä päivinä, sinun on henkilökohtaisesti tuotettava vähintään 100 QV:tä edeltävien 30 päivän aikana. Tämä voidaan saavuttaa ostamalla tuotteita (omaan kulutukseen tai jälleenmyyntiä varten vähittäisasiakkaille) tai myymällä tuotteita Isagenixin henkilökohtaisen verkkosivuston kautta suorille vähittäisasiakkaille.

**ASSOCIATE** - Itsenäinen urakoitsija, joka on täyttänyt ja täyttää edelleen Isagenixin itsenäistä urakoitsijaa koskevissa Isagenixin itsenäistä urakoitsijaa koskevissa

Yhteistyökumppanihakemus ja -sopimus, mukaan lukien Isagenixin toimintaperiaatteet ja menettelytavat sekä korvaussuunnitelma. Associate on myös palkitsemisohjelman ensimmäinen taso. Termi "Associate(s)" itsessään viittaa yleisesti kaikkiin Associateihin riippumatta heidän asemastaan, ellei asiayhteys osoita, että Associate-asemalla on tarkoitettu merkitystä.

**ASSOCIATE TUKIJÄRJESTELMÄ** - Online-tukijärjestelmä, joka on jokaisen Isagenix Associaten käytettävissä ilmoittautumisen yhteydessä. Siihen kuuluu Isagenix Associate -verkkosivusto, jossa Associaten Retail Direct -asiakkaat voivat ostaa Isagenix-tuotteita vähittäishintaan ja jossa Associate voi rekisteröidä uusia asiakkaita ja Associateja. Se sisältää myös pääsyn Back Officeen ja koulutusmateriaaleihin.

**BACK OFFICE** - Verkkoportaali, jonka kautta Osakkaat saavat tietoa ja työkaluja Isagenix-liiketoimintaansa varten.

**LIIKETOIMINTAKESKUS** - Ryhmäsijoituspuun asema, joka voi tuottaa tuloja. Se seuraa sijoitusta ja myyntitiimien ryhmävolyymia.

**BUSINESS VOLUME (BV)** - Kullekin Isagenixin provisiotuotteelle (mukaan lukien pakkaukset) annettu piste-arvo. BV:tä käytetään tuotteiden myynnin seuraamiseen ja mittaamiseen sekä provisioiden laskemiseen.

**KOMISSIION VIIKKO** - Maanantaista klo 12.00 (ET) seuraavaan sunnuntai-iltaan klo 23.59 (ET).

**PALKKIOITAVA TUOTE** - Kulutettavat Isagenix-tuotteet, joille on määritetty piste-arvo, jonka perusteella lasketaan osakkaille maksettavat palkkiot ja bonukset.

**PALKKAUS** - Palkkiot, bonukset ja muut korvaukset, jotka Osapuoli saa Palkitsemisohjelman mukaisesti tai muiden Isagenixin toteuttamien kannustimien tai kampanjoiden kautta tuotteiden myynnistä. Korvaus lasketaan päivittäin ja maksetaan viikoittain, yksi viikko jälkikäteen.

**KONSULTTUURI** - Palkitsemisjärjestelmän sijoitus, jonka saavuttaa jäsen, jolla on kaksi aktiivista Associatea, joilla on 100 QV, toinen vasemmanpuoleisessa myyntitiimissä ja toinen oikeanpuoleisessa myyntitiimissä.

**CYCLE (AKA TEAM BONUS)** - Kun aktiivinen konsultti tai sitä vanhempi kerää 900 pistettä ryhmän volyymissa ja vähintään 300 näistä pisteistä tulee Minor Volume Sales Team -ryhmästä ja 600 pistettä Major Volume

Sales Team -ryhmästä, Associate ansaitsee Team Bonuksen. Ryhmäbonusta kutsutaan myös sykliksi.

**PÄIVÄ** - KLO 12.00 (ET) - 23.59 (ET).

**DIREKTORI** - Palkitsemisjärjestelmässä saavutettu arvo, jonka saa jäsen, jolla on vähintään kuusi henkilökohtaisesti rekisteröityä kumppania, jotka ovat seuraavat henkilöt maksetut konsultit samaan aikaan 30 edeltävän päivän aikana.

**KIRJAUTUMISEN SPONSORI** - Henkilö, joka on henkilökohtaisesti vastuussa Associaten tai Asiakkaan kirjaamisesta.

**EXECUTIVE** - Palkitsemisjärjestelmän sijoitus, jonka saavuttaa jäsen, jolla on 10 aktiivista konsulttia, joilla on 100 QV, joista viisi vasemmalla ja viisi oikealla. Executive-aseman saavutettuaan Executive voi säilyttää asemansa, jos hänellä on 10 aktiivista konsulttia, joista vähintään kaksi on yhdessä tiimissä ja kahdeksan toisessa.

**EXECUTIVE MATCHING TEAM BONUS** - Bonus, joka on 10 % aktiivisen, maksullisen johtajan henkilökohtaisesti rekisteröityjen, maksullisten konsulttien viikoittaisista tiimibonuksista. Bonus on rajoitettu enintään 25 sykliin henkilökohtaisesti kirjattua maksullista konsulttia kohden ja enintään 250 vastaavaan tiimisykliin viikossa.

**HYVÄKSYTYSKAUSI** - Aktiivisen tilan määrittämisessä 30 päivään lisätään viiden päivän armonaika, eli yhteensä 35 päivää.

**GROUP VOLUME (GV)** - Osakkaan markkinointiorganisaatioon kertyvä liiketoiminnan kokonaisvolyyymi.

**SPONSORIRINJA** - Myyntiryhmän tietyn aseman yläpuolella olevien Associates-jäsenien linja.

**MAJOR VOLUME SALES TEAM** - Myyntiryhmä, jolla on eniten maksamatonta ja käyttämätöntä ryhmävolyymia tiettyinä ajankohtana.

**JOHTAJA** - Palkitsemisjärjestelmässä saavutettu asema, jonka saa jäsen, jolla on vähintään kaksi henkilökohtaisesti rekisteröityä kumppania, jotka ovat seuraavat henkilöt maksetut konsultit samaan aikaan 30 edeltävän päivän aikana.

**MARKKINOINTIORGANISAATIO** - Asiakkaat ja osakkuusyritykset, jotka sijaitsevat tietyn osakkuusyrityksen tiimisijoituspuussa kyseisen osakkuusyrityksen alapuolella ja joiden tuoteostoista osakkuusyritys saa korvauksensa.

**MEGASYKLI** - Megasykli tapahtuu minkä tahansa päivän lopussa, kun vähintään 100 sykliä on kertynyt Associaten (1) rekisteröintipäivästä tai (2) viimeisimmästä megasyklistä. Vakauden luomiseksi korvaussuunnitelmaan Isagenix pitää enintään 150 000 GV:tä suuren volyymin myyntitiimissä ja kaikki jäljellä olevat GV:t pienen volyymin myyntitiimissä seuraavan tiimibonuksen ansaitsemiseksi. Kaikki 150 000 GV:n yläpuolella olevat GV:t Major Volume -myyntitiimistäsi poistetaan.

**JÄSEN** - Sisältää asiakkaat ja yhteistyökumppanit, jotka luovat tilin Isagenix-tilille.

**MINOR VOLUME SALES TEAM** - Myyntiryhmä, jolla on vähiten maksamatonta, käyttämätöntä ryhmävolyymia tiettyinä ajankohtana.

**PAID-AS RANK** - Sijoitus, johon Associate on oikeutettu tiettyinä päivinä Associaten QV:n ja/tai hänen henkilökohtaisesti ilmoittautuneiden tiimin jäsenten QV:n, hänen sijoituksensa ja henkilökohtaisesti ilmoittautuneiden tiimin jäsenten määrän perusteella.

**HENKILÖKOHTAISESTI ILMOITTAUTUNUT** - Kun autat jotakuta avaamaan Isagenixin jäsenyystilin - asiakkaana tai yhteistyökumppanina - häntä pidetään "henkilökohtaisesti ilmoittautuneena" jäsenenäsi, ja hänelle osoitetaan paikka tiimisi sijoituspuussa (joko vasemmanpuoleisessa myyntitiimissäsi tai oikeanpuoleisessa myyntitiimissäsi).

**SIIJOITUSSPONSORI** - Sponsori, jonka alle uusi jäsen sijoitetaan suoraan joukkueen sijoituspuussa. Sijoitusponsori voi olla myös ilmoittautuva sponsori.

**PLATINUM** - Isagenixin korkein tunnustustaso, joka myönnetään Associateille, jotka saavuttavat maksullisen Executive-aseman ja joille myönnetään uudelleensijoitus.

**POSITION** - on asiakkaiden ja yhteistyökumppaneiden sijoituspaikka rekisteröivän sponsorin tiimisijoituspuussa.

**LAADITTAVUUSMÄÄRÄ (QV)** - Pistearvo, joka on annettu kullekin provisiokelpoiselle tuotteelle (pakkaukset mukaan lukien). QV:tä käytetään mittaamaan aktiivista tilaa, paid-as-luokkaa ja kampanjoihin oikeuttavia ilmoittautumisia. BV ja QV ilmoitetaan yhdessä ostopäivällä, ja jos BV voi laskea, jos tuote on alennettu, QV ei yleensä laske.

**QUALIFYING VOLUME HOLDING (QVH)** - yli 100:n suuruinen QV, joka pidetään hallussa, kunnes Associatesta tulee Consultant. Kun konsulttistatus on saavutettu, QVH:ta sovelletaan Minor Volume Sales Teamiin.

**RANK(S)** - Titteli tai asema, jonka Associate on saavuttanut palkitsemisjärjestelmässä. Palkitsemisjärjestelmän viisi palkkaluokkaa ovat Associate, Consultant, Manager, Director ja Executive.

**TUNNUSTUSARVO** - Korkein palkkaluokka, johon Associate on oikeutettu palkitsemisjärjestelmässä.

**ALUE** - Isagenixin nimeämä maa tai maaryhmä, jonka tarkoituksena on erottaa toisistaan maantieteelliset alueet maailmassa, joilla Associate voi sponsoroida uusia Associateja ja asiakkaita.

**JÄLKIASIAKAS** - Henkilö, joka tilaa Isagenix-tuotteita Isagenixiltä ehdotettuihin vähittäismyynnihintoihin Osakkaan henkilökohtaisen verkkosivuston kautta. Vähittäisasiakkaat eivät ole jäseniä.

**SUORA JÄLKIASIAKAS** - Voitto, jonka osakas ansaitsee myynnistä vähittäisasiakkailleen. Associaten ei tarvitse olla aktiivinen ansaitukseen vähittäiskaupan voittoja.

**VÄHITTÄISKAUPPA** - Henkilö, joka ostaa Isagenix-tuotteita suoraan yhteistyökumppanilta, ei henkilökohtaisen verkkosivuston kautta. Suorat vähittäisasiakkaat eivät ole jäseniä.

**RETAIL DIRECT PROFIT** - Voitto, jonka osakkuusyritys ansaitsee myynnistä vähittäiskaupan suorille asiakkaille. Associaten ei tarvitse olla aktiivinen ansaitukseen vähittäiskaupan suoraa voittoja.

**RYHMÄBONUKSET (CYCLES)** - Kun aktiivinen konsultti tai sitä vanhempi kerää 900 pistettä ryhmävolyymissa ja vähintään 300 näistä pisteistä tulee Minor Volume -myyntitiimistä ja 600 pistettä Major Volume -myyntitiimistä, Associate ansaitsee tiimibonuksen. Ryhmäbonusta kutsutaan myös sykliksi. Associate voi ansaita useita syklejä tietynä päivänä.

**TEAM PLACEMENT TREE** - Organisaatorakenne, jota Isagenix käyttää kaikkien Asiakkaiden ja Associaten ilmoittautumisten ja ostotoiminnan seuraamiseen bonusten keräämistä ja maksamista varten.

palkkiot. Sijoituspuuta käytetään myös määriteltäessä kelpoisuutta Isagenix-tiimin palkitsemisohjelman palkkaluokkiin.

**VIKKO** - Maanantaista klo 12.00 (ET) seuraavaan sunnuntaihin klo 23.59 (ET).